

나의 성공 파트너,  
YG-1을 말한다  
My Success Partner,  
YG-1



대나무의 모든 마디가 동시에 성장하는 것처럼, 기업이 성장하기 위해서는 구성원 모두가 각각의 마디가 되어 책임과 역할을 다해야 한다. YG-1도 마찬가지다. YG-1이 정한 목표를 달성하기 위해서는 국내외 임직원들은 물론 딜러와 대리점 등 협력관계에 있는 모든 파트너사도 하나의 가족이 되어 함께 움직여야 한다. 강한 마디 마디가 연결될 때 가늘고 높이 자란 대나무는 태풍에도 쓰러지지 않는 힘을 얻게 되기 마련이다. 이번 호에서는 폴란드에서 YG-1의 비전을 함께하고 있는 테크마사를 소개한다.

As if all of the joints of a bamboo stalk grow altogether, all members of a company should pull their weight for it to grow. The same goes for YG-1. In order for YG-1 to meet all its goals, not only employees in and outside of Korea but also all partners, including dealers and distributors have to work in harmony like a family. A bamboo stalk which has strong joints can grow into a tall one and withstand strong typhoons. Let's meet Techmar, YG-1's partner in Poland, which is sharing YG-1's vision.

REVIEW: Techmar (POLAND / Distributor)  
[www.techmar.az.pl]



테크마는 차별화된 영업력과 서비스를 바탕으로 폴란드 및 유럽 절삭공구 시장에서 확고한 입지를 구축하고 있는 유럽·판매회사이다. 절삭공구, 전자기구, 측정기구, 안전기구 등 다양한 산업공구를 취급하며 2012년 설립 당시부터 YG-1의 폴란드 판매거점으로 중요한 역할을 해 왔다. 지난 7년 동안 기술 지식을 보유한 전문 인력과 고객 중심의 유통시스템 개발을 통해 꾸준히 성장하며 시장을 넓혀가고 있다. 특히 단순한 판매를 넘어 고객 니즈에 맞는 다양한 공구 공급과 기술 컨설팅 서비스를 제공하며 기술영업에 강점을 보이는데, 이러한 점이 여타 유통업체와 차별화된 성공요인으로 꼽히고 있다.

With its differentiated sales power and service, Techmar which specializes in distribution and sales, has a strong foothold in the cutting tool markets in Poland and Europe. It offers various industrial tools such as cutting tools, and electric, measuring and safety instruments and has been playing an important role as YG-1's main sales base in Poland since its establishment in 2012. Based on professionals equipped with profound technical knowledge and the development of a customer oriented distribution system, it has continuously grown to have a wider market share, for the last seven years. Provision of various tools and technology consulting services which meet customers' needs are its strong points to success that differentiates it from other distributors.



Personal experience

대표 마르틴 바작  
Mr. Marcin Barzak, CEO

폴란드 시장에서 No.1 Distributor로 위상 떨칠 것  
Determined to Gain a Higher Reputation as  
No.1 Distributor in the Polish Market



YG-1은 폴란드뿐만 아니라 유럽 전역에서 유명한 절삭공구기업입니다. 그래서 고객들은 엔드밀 세계 1위라는 타이틀에 안주하지 않고 기술 개발과 설비 투자로 꾸준히 변화와 성장을 도모하는 YG-1이라는 기업을 항상 추구하고 있죠. YG-1의 가장 큰 강점은 가격과 품질을 모두 만족시켰다는 점입니다. 다양한 가종의 생산공장 설립을 통해 제조, 물류, 유통의 업무 효율성도 한층 강화되었다고 생각합니다. YG-1이 유럽에서 최고의 평가를 받을 수 있었던 것은 각기 다른 고객의 니즈를 충족하는 다양한 제품과 리드 타임 최소화로 신뢰를 얻었기 때문입니다. 최근에는 독일 테크센터 확장으로 실시간으로 고객의 요구사항에 대응하는 고품질의 기술지원 서비스가 가능해질 것으로 기대하고 있습니다.

YG-1 is a famous cutting tool company not only in Poland but also across all of Europe. Customers are paying sharp attention to YG-1 because it does not rest on its laurels despite its title of No.1 and it pursues constant change and development with investment in technological development and facilities. I think the establishment of plants in multiple bases has strengthened business efficiency in manufacturing, logistics and distribution. YG-1 could gain the best appraisals because it has built trust with its various products that meet each customer's needs and minimized lead time. The recent expansion of a Technology Center GmbH in Germany is expected to enable real time high quality technical support service to respond to whatever customers need.

폴란드에서는 End Mill과 HSS/HSSCo 드릴 제품이 활발히 거래되며 꾸준한 판매 추이를 보이고 있습니다. 더불어 고경도 강 가공에 탁월한 성능을 발휘하는 X5070 인기가 높은 편입니다. 최근 YG-1이 인덱스 볼 인서트 제품을 정비하고 신소재 가공을 위한 코팅기술도 지속적으로 개발하고 있어 평균 판매율도 더 높아졌습니다. 특히 APKT 밀링 인서트는 경쟁사에 비해 가격 대비 품질이 월등하게 높아 수요가 계속 확대되고 있습니다. 최근 공구 수요가 늘고 있는 만큼 자동차, 항공, IT, 에너지, 기계 등 다양한 산업계 고객을 타겟으로 한 맞춤형 제품 공급을 위해 고객과 시장을 철저히 분석하여 점유율을 높여갈 계획입니다.

Sales of End Mills and HSS/HSSCo Drills in Poland is incredible. X5070 which provides excellent performance in processing high hardened steels also has high popularity. The indexable insert Line and coating technology to process new materials which YG-1 provided recently have raised the average rate of sales as well. In particular, the demand for APKT Milling Inserts, which have unrivaled quality compared to that of competitors' in the same price zone, is continuously increasing. Since tool demand is on the rise, we are planning to have thorough analysis on customers from various sectors including the automotive, aerospace, IT, energy and machinery industries and market to provide tailored products for them and increase our market share.

우리의 성장은 오랜 기간 YG-1과 긴밀하게 협력해 이뤄낸 공동 성과라고 생각합니다. 품질 개선과 생산성 향상을 위한 YG-1의 지속적인 노력 덕분에 많은 고객으로부터 긍정적인 피드백을 들을 수 있었고, 글로벌 세미나와 전시회 참가 등 본사의 적극적인 마케팅 지원에 힘입어 디스트리뷰터 입장에서 한걸 수월하고 안정적인 영업을 펼치며 성장세를 이어올 수 있었습니다. 우리는 앞으로도 YG-1 본사와 더욱 긴밀한 협력관계를 구축하고 현지 마케팅을 강화하여 명실상부한 동유럽 최고의 절삭공구 허브기지로 자리매김하기 위해 노력해 나갈 것입니다. 내부적으로도 엔파워를 강화하여 외부 고객의 만족도를 높이고, 폴란드 내 YG-1의 입지가 더욱 강해질 수 있도록 판매 확대를 위해 힘쓰겠습니다.

Techmar has developed thanks to the long and close cooperation with YG-1. YG-1's limitless effort for quality and productivity improvement is what made us receive positive feedback from our customers and the aggressive marketing by the headquarters including participation in many global seminars and exhibitions enabled us to grow and do business more easily and stably. We are making an effort to build a closer relationship with YG-1 headquarters and promote local marketing to position us as the top cutting tool hub in Eastern Europe. And we are determined to nurture our manpower to raise external customers' satisfaction while increasing sales for YG-1 to strengthen our position.